

Вторая жизнь печатных машин

Жесткость конкуренции между полиграфическими предприятиями на внутреннем рынке и борьба с западными типографиями повышает требования к производительности оборудования, качеству и оперативности выпуска печатной продукции. В большинстве государственных предприятий давно назрела необходимость замены морально и физически устаревшего оборудования.

В то же время, несмотря на эффективность полиграфической отрасли, сдерживающим фактором ее развития является высокая стоимость оборудования. Несмотря на малый (1-2 года) срок окупаемости, у многих нет средств. Одним из выходов из ситуации может быть оборудование second hand из Европы. Сочетание высоких технических показателей и надежности машин Ryobi с работой в тепличных условиях (с небольшой загрузкой, при применении правильных технологий эксплуатации и обслуживания, качественных расходных материалов и т.п.) дает прекрасный шанс для модернизации отечественных типографий. Плюсы такого решения очевидны: можно либо сократить в 1.5 - 2 раза затраты, либо купить более качественную или производительную машину.

Договоримся о терминах

Существуют два различных понятия:

- 1) бывшее в употреблении (подержанное) оборудование
- 2) восстановленное или модернизированное оборудование.

К первой группе можно отнести оборудование, находящееся в эксплуатации или на складе продавца и поставляемое в состоянии "как есть". Сведения о таком оборудовании легко можно найти на страницах объявлений в специализированной прессе, интернет-сайтах и через многочисленных посредников. На эту технику устанавливаются минимальные цены, но наихудшие условия платежа: чаще всего 100% предоплата. К недостаткам подобного выбора следует отнести отсутствие каких-либо гарантий на бесплатное устранение неисправностей, замену или возврат оборудования, сложность оценки состояния машины и высокий риск выявления серьезных дефектов при эксплуатации. Кроме этого, в случае приобретения за рубежом надо заранее представлять сложности самостоятельного ввоза в страну и таможенной очистки оборудования.

Ко второй группе относится оборудование, проверенное и вычищенное специалистами продавца, на котором уже устранены выявленные дефекты. Достоинства восстановленного оборудования: исходная работоспособность, гарантийные обязательства поставщика, техническое содействие со стороны продавца в пуско-наладочных работах, возможность проведения с его помощью дальнейшей модернизации машины. Недостаток - цена, которая хотя и выгодно отличается от нового оборудования, но, тем не менее, превышает стоимость машин в состоянии "как есть".

С первым вариантом все ясно: две стороны договорились между собой, и одна получила хорошую цену, а другая освободилась от ненужного ей оборудования. Во втором случае не бывает готовых рецептов и жест-



ко закрепленных условий. Объем восстановительных работ, количество заменяемых деталей и узлов, гарантийный срок, условия платежа оговариваются с заказчиком отдельно. Все эти вещи взаимосвязаны, и, уменьшив требования по одному пункту, можно выиграть в другом. Важное преимущество восстановленного оборудования: за счет "плавающих" условий заказчик получает то, что ему необходимо, за цену, которая его устраивает.

Опыт компании АПОСТРОФ

АПОСТРОФ два года активно поставляет в Россию б/у и восстановленное оборудование и отмечает поднимавшийся спрос на него. За год с сентября 2000 года фирмой поставлено около полусотни печатных машин Ryobi, из которых 60% - second hand из Европы. Прежде чем вдаваться в детали, оговорим: б/у машина - в любом случае "кот в мешке". Чтобы минимизировать свои риски и не подводить наших клиентов, мы специально ограничили свои поставки б/у печатных машин: 1) только техникой Ryobi, 2) только машинами не старше 12 лет и/или с ресурсом до 15-20 млн. оттисков, 3) только машинами, эксплуатировавшимися в развитых странах Европы.

Ryobi - потому, что имеем богатый опыт обслуживания такой техники, уверены как в изначально высоком качестве машин, так и в своих силах. Еще один момент: на машинах Ryobi практически невозможно накрутить счетчик, который завязан напрямую на микросхеме системной платы с встроенным внутрь элементом питания. Ограничение по возрасту и ресурсу сделано потому, что международный отдел АПОСТРОФА регулярно получает большое количество предложений машин нормального качества, и нет смысла экономить на плохих машинах, нарушая репутацию компании. Отлаженная система поставок и восстановление техники позволяет держать до такой степени низкие цены на восстановленное оборудование, что некоторые клиенты чувствуют подвох и успокаиваются, только ознакомившись с нашим складом, сервис-

ном центром, списком инсталляций и отзывами клиентов.

С новыми предложениями б/у печатных машин Ryobi с краткими описаниями можно в любой момент ознакомиться на сайте АПОСТРОФА (www.apostrof.ru). В связи с этим хочется отметить, что вторичный рынок полиграфического оборудования очень динамичен. Хорошие предложения редко держатся более трех дней. Список предложений автоматически обновляется каждые 2 недели. В любом случае для получения подробной информации о характеристиках, текущей ситуации и ценах представленных в списке позиций или новых предложений, не опубликованных на сайте, лучше позвонить менеджерам компании АПОСТРОФ.

Излишне доказывать, что отфильтрованные по приведенным выше критериям, машины по техническому плану практически не отличаются от нового оборудования. Конструкция и технический потенциал оборудования Ryobi (как вы наверняка уже поняли после просмотра этого каталога) позволяет причислять приведенный выше пробег к первичной обкатке машин. В качестве примера можно привести десятки российских типографий, где при двух-трехмесячной загрузке, машины регулярно накручивают по 20-40 млн. оборотов на своих счетчиках каждый год.

Иногда контракты АПОСТРОФА на поставку б/у оборудования включают рассрочку платежа, различные варианты кредитования и прием машины в работу на тестовом тираже.

Опыт специалистов сервисного центра позволяет заранее определить места возможных неисправностей и предложить клиенту еще на "ранней" стадии замену быстроизнашивающихся деталей. Все эти детали всегда присутствуют на складе АПОСТРОФА для основных моделей поставляемого б/у печатного оборудования. Понимая ограниченность средств заказчика, мы договариваемся о таких заменах не заранее, а по факту диагностики машины. После диагностики сервисные инженеры АПОСТРОФА составляют обоснованные списки, в кото-

рых отдельно представлены: 1) отсутствующие детали и дефектные запасные части, подлежащие безусловной замене; 2) изношенные узлы, которые могут эксплуатироваться какое-то непродолжительное время; 3) поврежденные узлы и детали, не влияющие на работоспособность и качество выпускаемой продукции.

Первую группу деталей заказчику рекомендуется заменить обязательно, вторую желательно, но можно не сразу, а по истечении какого-то времени, третью - на его усмотрение. За счет такого подхода, покупатель первоначально получает самую низкую цену за машину сравнимую с приобретением техники в состоянии "как есть" и уже потом самостоятельно принимает решение о выделении дополнительных средств на доводку машины и повышении ее технических показателей вплоть до "состояния новой машины". Таким образом, заказчик одновременно может получить преимущества как восстановленных (гарантия, сдача машины по тестовому тиражу), так и машин б/у в состоянии "как есть" (низкая цена). Стандартный срок гарантии для всех бывших в употреблении машин, поставляемых компанией АПОСТРОФ, составляет три месяца. Почти всегда этого достаточно, чтобы в условиях реального производства выявить скрытые дефекты и недоработки восстановительного процесса. Возможно увеличение гарантийного периода до года. В любом случае сотрудничество АПОСТРОФА с клиентами не ограничивается гарантией. СЦ оказывает постгарантийную поддержку (периодическая диагностика, консультации, сервисное обслуживание). В отдельных случаях, приобретение оборудования в АПОСТРОФЕ позволяет в дальнейшем возвращать его обратно с зачетом остаточной стоимости при последующих покупках.

Модернизация оборудования

Кроме традиционного восстановления, практикуется модернизация оборудования. При этом стандартные узлы и детали машин заменяются на более совершенные аналоги от других производителей или более совершенных моделей того же завода-изготовителя. Наиболее часто такой замене подлежат чехловые системы увлажнения Molleton традиционных офсетных машин, вместо них устанавливаются современные спиртовые системы Varn Komtras, Crestline и др. Печатные машины могут оснащаться системами штифтовой приводки, новыми порошковыми распылителями, ИК и УФ сушильными устройствами, приспособлениями для печати дополнительной краской, нумерации и перфорации оттисков, устройствами для подачи и приемки конвертов, вставки закладок в приемную стопу, приспособлениями для безостановочной разгрузки продукции и другими аксессуарами.

